

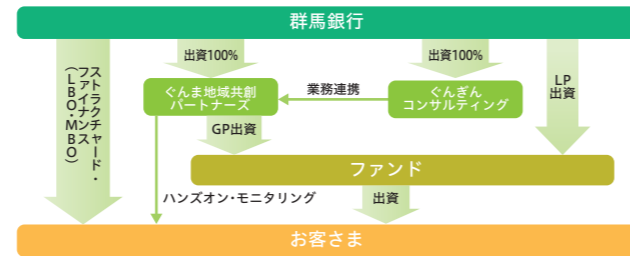
法人のお客さまへの取組み

金融支援

新型コロナウイルス感染症などの影響を受けている取引先に対し、当行は営業店・本部が一体となり金融円滑化・経営改善支援に取り組んでいます。

審査部審査業務室が中心となり、取引先に対する経営改善計画策定に関する支援や助言を行うとともに、支援にあたっては、中小企業活性化協議会などの外部機関や外部専門家とも連携し、支援の実効性を高めています。また、グループ会社のぐんぎんコンサルティングやぐんま地域共創パートナーズとも連携し、取引先の経営状況に応じ、再生ファンドや資本金借入金などの手法を活用した抜本的な再生支援にも取り組んでいます。

事業性評価に基づいた課題解決型の融資提案を行い、事業再構築への設備投資やリファイナンスなどに取組んでいます。また、グループ会社のぐんぎんリースと連携し、リースを活用した設備投資の提案も行っています。



本業支援

■ 人材紹介

地域企業においては、人手不足・後継者難に加え、変化する事業環境への対応が大きな課題となっており、これらの経営課題の解決を人材確保の面から支援しています。

当行は、2020年1月に「有料職業紹介事業」の許可を取得し、人材紹介業務を開始いたしました。また、2022年4月には内閣府が進める「令和3年度先導的人材マッチング事業」の間接補助事業者として採択されました。本部の人材紹介業務担当者が取引先企業の経営課題と人材ニーズを把握したうえで、提携する人材紹介会社とも連携し、「経営幹部・管理職」や「専門職・技術職」などの人材マッチングを行い、取引先の事業拡大や生産性向上などの支援に取り組んでいます。



コンサルティング営業部
人材紹介担当者

つなぐKPI	
人材紹介成約件数（3年間累計）	200件
ビジネスマッチング成約件数（3年間累計）	3,000件

■ ビジネスマッチング

ビジネスマッチングは、当行の「情報」「ネットワーク」を活用した「つなぐ」力を発揮できる分野です。

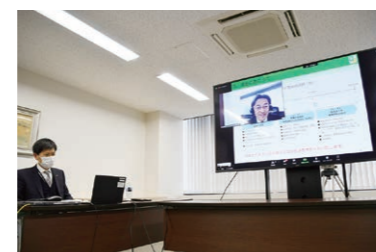
販路拡大やビジネスパートナーの発掘などのビジネスニーズに対し、当行の取引先や外部提携先、アライアンスの広域ネットワークを活用した他行取引先とのマッチングに取り組んでいます。

また、コンサルティング営業力の強化と事務の効率化を目的に「ぐんぎんビジネスマッチングシステム」を導入し、より高度なビジネスマッチングの実現を図っています。

■ 補助金サポート

経営革新等支援機関として、有益な補助金等の情報を提供するとともに、補助金申請書の作成ニーズがある取引先に対し、申請書作成支援に取り組んでいます。

また、取引先の潜在的な設備ニーズの喚起を図るため、有益な利子補給金の情報提供や利子補給金申請などの支援を行っています。



ベトナム最新動向セミナー
2022年2月22日開催

海外取引支援 ▶ 当行の海外拠点は P67

当行の海外拠点（1支店、4駐在員事務所）や外部機関と連携しながら、取引先の海外展開を積極的に支援しています。

コンサルティング営業部海外取引支援室が中心となり、海外進出を検討する取引先への拠点設立アドバイスや現地口座開設サポートなどの実務支援、海外販路開拓を希望する取引先への現地候補先のリストアップや商談のアレンジなどをパッケージで提供しています。

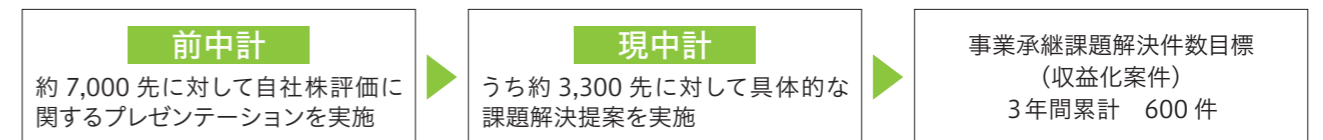
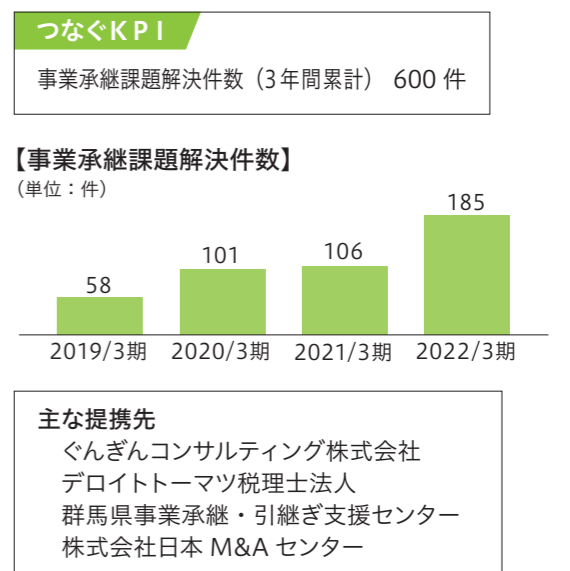
事業者に対して当行グループや地域が持つさまざまな価値をつなぎ、地域の未来をつむいでいきます

事業承継支援

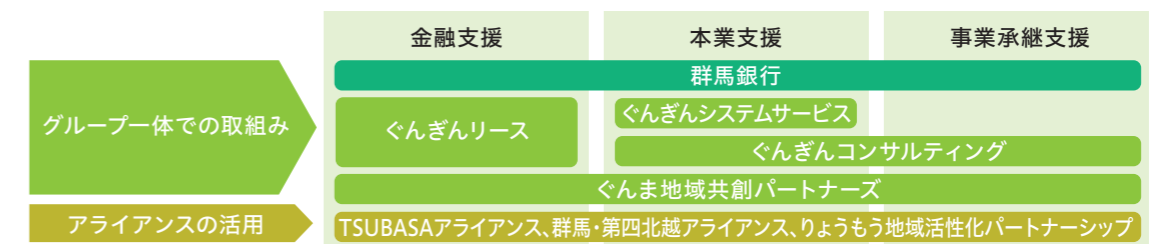
地域企業の事業承継に係る経営課題は、技術の伝承、サプライチェーンの維持、雇用の継続など、地域経済に大きな影響を与えます。事業承継は地域の持続可能性に関わる大きな課題となっています。

営業店と本部が協働し、取引先企業の事業承継・M&Aニーズの把握に努め、適宜、外部提携先とも連携しながら適切な提案・アドバイスを行っています。また、アライアンスにおいても事業承継やM&Aの分野での連携を進めています。

前中期経営計画では、事業承継支援先数を計数目標に掲げ、3年間で約7,000先に対し自社株評価に関するプレゼンテーションを行いました。現中期経営計画の3年間は、プレゼンテーションを実施した取引先に対し、課題解決に向けた提案を行い、課題解決の具現化と当行の収益化を図っていきます。



群馬銀行グループ、アライアンスとの連携による「つなぐ」力の発揮



特集 スペシャライズドファイナンス部の新設

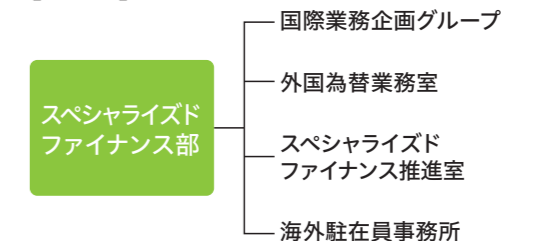
2022年4月に従来の国際営業部をベースにスペシャライズドファイナンス部を新設し、併せて同部内にスペシャライズドファイナンス推進室を新設しました。

これまで複数部署に分散していたストラクチャードファイナンス関連機能を一元化するとともに、ストラクチャードファイナンス業務に携わる人員を増強し、再生可能エネルギー関連をはじめとするプロジェクトファイナンスや事業承継・M&AをサポートするLBO (Leveraged Buyout) ファイナンスなど、多様な資金調達手法を提供する体制を強化しました。

ストラクチャードファイナンス等の案件組成や貸出を通じて、お客さまのニーズに応えるだけでなく、本業を通じた脱炭素社会の実現や後継者問題の解決等、地域の社会課題解決にも積極的に取り組んでいます。

- スペシャライズドファイナンス部の主な機能**
- ストラクチャードファイナンス（組成・貸出）
 - クロスボーダーローン
 - ニューヨーク支店等海外拠点の統括
 - 外国為替業務

【組織図】



1 群馬銀行について

2 パーパスを実現するための戦略

3 パーパスの実現を支える経営基盤