

参加費  
無料

# 経営戦略としての 2つのM&Aセミナー

事業承継や成長戦略の選択肢として、M&Aの認知度は上がってきています。  
2025年には大廃業時代が訪れるため、M&Aを活用した対策にも注目が集まっています。  
本セミナーでは2025年問題の正しい理解と対策、  
そしてM&Aを活用した成長戦略についてご紹介いたします。

2023  
7.12(水) 13:00-15:00

オンライン開催

ログイン開始12:50-

## 大廃業時代を乗り越えるためのM&Aの選択～2025年問題の理解と対策～

### 第1部

13:00-13:40  
(40分)

- ・2025年問題の概要と事業承継への影響
- ・大廃業時代へ備えるための対策
- ・M&Aを活用した事業承継のメリット

講師

日本M&Aセンター 提携統括事業部  
金融法人部 マネージャー

樫崎 将

## 成長戦略におけるM&Aの活用～成功へのロードマップ～

### 第2部

13:45-14:25  
(40分)

- ・昨今のM&Aの動向
- ・M&A案戦略立案時に知っておくべきポイント
- ・M&A成功のために有効な手法(成長戦略型M&A)の活用について

講師

日本M&Aセンター 提携統括事業部  
金融法人部 部長

壺井 直貴

## 群馬銀行のM&A支援体制

### 第3部

14:30-15:00  
(30分)

群馬銀行のM&A実績や体制について

講師

株式会社群馬銀行 コンサルティング営業部  
法人コンサルティング室 推進役

柴田 良



樫崎 将

日本M&Aセンター 提携統括事業部  
金融法人部 マネージャー



壺井 直貴

日本M&Aセンター 提携統括事業部  
金融法人部 部長



柴田 良

株式会社群馬銀行 コンサルティング営業部  
法人コンサルティング室 推進役

大手証券会社を経て、2015年に日本M&Aセンターに入社。製造業を中心に幅広い業種において企業の経営課題をM&Aを用いて解決。

大手総合人材サービス企業を経て、2015年に日本M&Aセンターに入社。入社以来、一貫して買手企業に対するアドバイザー業務に従事し、累計100件を超えるディール実績を誇る。2023年4月より現職。

群馬県出身。2005年新卒で群馬銀行に入行。県内外の支店を経て、2015年よりM&A業務に従事。群馬県を代表する企業のM&A案件にも携わり、これまでに成約に導いたディール実績多数。

2023 **7.12**  **13:00-15:00** オンライン開催 ログイン開始12:50-

**WEB | <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>**